



# Baccalauréat Professionnel

# VENTE

## Description de la filière

Vous souhaitez travailler en relation directe avec le client et négocier des ventes de produits.

Vous apprendrez les techniques professionnelles :

Prospection : réalisation et analyse des résultats d'une opération de prospection

Négociation : découverte du client, présentation d'une offre

Suivi et fidélisation de la clientèle

Mercatique : approche des marchés

Cette formation vous permet d'être en liens avec différents domaines d'activités et d'utiliser différentes techniques d'information et de communication.

## Profil

- Vous êtes en 3ème
- Vous avez l'esprit d'initiative
- Vous avez le sens du contact et de la communication
- Vous avez le sens de l'organisation

ETUDIER



VIVRE AU LYCÉE



PARTENARIATS



## Les métiers

- Chargé de clientèle
- Vendeur en concession, en agence...
- Attaché commercial

Un parcours possible à SCSE jusqu'à Bac +3!

Bac pro  
VENTE

Bts TC

Bachelor Marketing  
Communication

Bts

Tourisme

Vous pouvez aussi poursuivre en BTS MUC,  
NRC, Banque, Profession Immobilière



<b>Enseignement professionnel</b>	<b>14 h</b>
<b>Négociation - vente, prospection et suivi de clientèle, mercatique.</b>	
<b>Environnement éco et juridique</b>	
<b>Enseignement général :</b>	<b>14 h</b>
<b>Accompagnement personnalisé</b>	<b>2,5 h</b>
<b>Total :</b>	<b>30,5 h</b>

## Nos +

Un accompagnement personnalisé tout au long du parcours de formation.  
Des plateaux techniques agréables et bien équipés.

## Les Périodes de Formation en Entreprise

La durée totale de formation est de **22 semaines sur les trois années de formation** :

- 6 semaines** en année de **seconde**,
- 8 semaines** en année de **première**,
- 8 semaines** en année de **terminale**

Pour chaque année, la durée des Périodes de Formation en Entreprise est **fractionnée en deux séquences équilibrées**.

*Un lycée où on apprend à devenir professionnel !*

## Notre projet

**Construire ensemble un parcours professionnel qui prend du sens sur le chemin de la vie.**

Notre mission éducative se fonde sur les valeurs de notre projet :  
Porter une attention à chacun, faire confiance, accompagner, faire grandir pour réussir.

### RESTAURATION

Sur place en réservation

### INTERNAT

Garçon site LDM  
Fille site LEGT

### HORAIRES

8 h 00  
17 h 40

### SITUATION

- Gare à  
15 min à pied  
- Ligne de bus  
à proximité

### Modalités d'inscription :

Envoyez, à compter de décembre, un courrier à l'attention de Monsieur POULIN, directeur adjoint, en précisant vos coordonnées complètes (nom, prénom, date et lieu de naissance de l'enfant - nom, adresse et téléphone de ses responsables), accompagné d'une **photocopie** des bulletins de notes de l'année scolaire passée **et** de l'année scolaire en cours. Vous pouvez aussi appeler l'établissement pour prendre rendez-vous.

Nous vous contacterons après étude du dossier de l'élève.



[www.lp-scse.fr](http://www.lp-scse.fr)



@LPSCSE

Téléphone : 02 38 52 27 00

Fax : 02 38 52 27 01

Mail : [ldm@scse.fr](mailto:ldm@scse.fr)



SAINTE CROIX  
SAINT EUVERTE

Lycée professionnel  
Sainte Croix - Saint Euverte  
28 rue de l'ételon  
45043 Orléans Cedex 1