BAC PRO'

SAINTE CROIX
SAINT EUVERTE
ORLEANS

Lycée des métiers Label 2018 - 2023

LYCÉE PRO'

MCV

Baccalauréat Professionnel

Métiers du Commerce et de la Vente

Option B – prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale (VENTE)

Pourquoi la filière MCV ?

Vous souhaitez travailler en relation directe avec le client et négocier des ventes de produits.
Vous apprendrez les techniques professionnelles dès la 2nde de la famille des métiers de la relation client : Vendre, conseiller, fidéliser un client et suivre les ventes.
Vous pourrez vous orienter vers l'option B Prospection et valorisation de l'offre commerciale. Vous apprendrez à rechercher et analyser des informations commerciales, à participer à la conception et la mise en œuvre d'une opération de prospection, à suivre et évaluer l'action de prospection et à valoriser les produits de l'entreprise.
Cette formation vous permet d'être en liens avec différents domaines d'activités et d'utiliser différentes techniques d'information et de communication en unité commerciale physique (concession, commerce de gros...), à distance (site de vente sur internet, télévente...), en entreprise de services (immobilier, banque, assurance, transport, communication...) en unité de production (fabrication et commercialisation).

Pour quels profils ?

.Vous êtes en 3ème-
·Vous avez l'esprit d'initiative.-
·Vous avez le sens de l'organisation.-
·Vous avez le sens du contact et de la communication.-

Pour faire quels métiers ?

-Chargé de clientèle
-Attaché commercial
-Vendeur en concession, en agence...

Un parcours est possible à SCSE jusqu'à BAC+3 !

Poursuivre sur quel parcours ?

MCV option B

BTS Tourisme ⟷ BTS TC

Vous pouvez aussi poursuivre en BTS NDRC, MCO, Banque, Profession Immobilière...

Nos plus...

* Un accompagnement personnalisé tout au long du parcours de formation.
* Un accueil sur des plateaux techniques agréables et bien équipés.

Poursuite d'étude
Insertion professionnelle
Recherche emploi
Taux de satisfaction : 80%
Source : enquête Automne 2020

Volume d'heures semaine...

13h ➡ Enseignement général *

13h ➡ Enseignement professionnel *
.Conseiller et vendre / Suivre les ventes
.Fidéliser la clientèle / Environnement économique et juridique.

2h30 ➡ Avec un accompagnement * personnalisé sur 3 ans.

Périodes en entreprise...

* La durée totale est de **22 semaines sur les 3 années de formation** :

➡ **6 semaines** en année de **seconde**,
➡ **8 semaines** en année de **première**,
➡ **8 semaines** en année de **terminale**.

Pour chaque année, la durée de formation en entreprise **est fractionnée en deux périodes équilibrées.**

Un lycée où on apprend à devenir professionnel !

Notre projet

Construire ensemble un parcours professionnel qui prend du sens sur le chemin de la vie.
Notre mission éducative se fonde sur les valeurs de notre projet :
Porter une attention à chacun, faire confiance, accompagner, faire grandir pour réussir.

Comment s'inscrire ?

Envoyez, à compter de décembre, un courrier à l'attention du directeur adjoint, en précisant vos coordonnées complètes (nom, prénom, date et lieu de naissance de l'enfant - nom, adresse et téléphone de ses responsables), accompagné d'une photocopie des bulletins de notes de l'année scolaire passée et de l'année scolaire en cours.
Vous pouvez aussi appeler l'établissement pour prendre rendez-vous.

Nous vous contacterons après étude du dossier de l'élève.

En pratique...

RESTAURATION
sur place
en réservation

INTERNAT
Garçon site LDM
Fille site LEGT

SITUATION
Gare 15 min à pied
Bus à proximité

HORAIRES
8 h 00
17 h 40

Plus de renseignements :

www.lp-scse.fr

02.38.52.27.00

lmd@scse.fr

Lycée professionnel
Sainte Croix - Saint Euverte
28 rue de l'ételon
45043 Orléans Cedex 1

Suivez-nous :